

Кичик кинотеатр хизмат кўрсатишни ташкил
этиш лойиҳасининг

БИЗНЕС РЕЖАСИ



201__ йил

ЛОЙИҲА ТАШАББУСКОРИ ТЎҒРИСИДА МАЪЛУМОТ

1. Лойиҳа
ташаббускори:

2. Манзили: _____

3. Фаолият тури: _____

4. Банк реквизити:

5. СТИР:

1. КИРИШ ҚИСМИ

«_____» хусусий фирмасининг бизнес-режаси, _____ шаҳрида ва вилоятимиз ҳудудида маданий хизмат кўрсатишни, яъни уз гуруҳи билан кичик кинотеатр ва концертлар ташкил этиш мақсадида, лойиҳани амалга ошириш учун, «_____» банк ресурслари ҳисобидан кичик ва урта бизнес субъектларини кредитлаш механизми орқали молиялаштириш натижасида олинган мусиқа асбоб-ускуналарида шаҳар ва вилоят аҳолисининг ушбу маданий хизматга булган эҳтиёжини янада кондиритиш ва хизмат кўрсатиш фаолиятини ташкиллаштиришни асослаш мақсадида тақдим этилмоқда.

«_____» хусусий фирмаси _____ йил №_____ сонли давлат руйхатига олинган бўлиб, юридик манзили:_____

Ҳисоб рақами

МФО:

ДАТ «_____» _____ банк _____ бўлими

ИНН:

2. ЛОЙИҲАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАДИ ВА ЙУНАЛИШЛАРИ.

«_____» хусусий фирмаси лойиҳани амалга оширишдан мақсади, _____ шаҳрида ва вилоятимиз ҳудудида маданий хизмат кўрсатиш, яъни уз гуруҳи билан кинотеатр ва концертлар ташкил этиш билан шаҳар ва вилоят аҳолисининг ушбу хизматларга булган эҳтиёжларини янада кондиритишдан иборат.

Лойиҳанинг умумий киймати 2 300 000 сўм, бўлиб 100 фоиз банк кредити ҳиссасидан ташкил қилинади.

Ушбу лойиҳани амалга оширишдан мақсад, кредит ҳисобидан сотиб олинган ускуналар ҳисобидан мусиқали маданий хизмат кўрсатишни ташкиллаштиришни асослашдир.

Лойиҳа ташаббускорининг, лойиҳани амалга оширишдан мақсад куйидаги сабабларга кура:

- кўрсатилган хизматлар таннархининг юкори эмаслигига нисбатан капитал харажатларнинг тезда узини коплай олишлиги,

Кўрсатилган хизматларнинг потенциал харидорлари билан лойиҳа ташаббускорининг уртасида, ушбу лойиҳа буйича олиб борилган музокаралар, уларнинг лойиҳа буйича ҳамкорлик килишга жуда катта кизикиши ва истаги борлигини кўрсатди.

Ушбу лойиҳани амалга ошириш, юкори сифатли маданий хизмат кўрсатишни ташкиллаштириш, лойиҳани ижобий амалга оширилиши натижасида олинган фойдани эса, фаолият турларини кенгайтиришга йуналтиришга ички имконият яратиб беради.

3. БОЗОР ВА МАРКЕТИНГ КОНЦЕПЦИЯСИ.

Лойиҳа ташаббускори, хусусий фирманинг рақобатга кучлилиги томони, биринчи навбатда бозордаги талабнинг узгаришига тезда мослашиш хусусиятининг умумийлиги билан белгиланади. Юқорида кайд этилган хусусиятга кура, амалга ошириладиган лойиҳанинг, биринчи навбатда, тушаётган талабга караб, кўрсатиладиган мусиқали хизматлар номенклатурасини қисқа муддат ичида узгартириш, мослаштириш, кўрсатиладиган хизматлар ички харажатларининг пастлиги, рақобатга бардош бериш имкониятига эга бўлишини кафолатлайди.

4. ХИЗМАТЛАРНИ СОТИШ ПРОГРАММАСИ

Лойиҳа ташаббускорининг мақсадига кура, кўрсатиладиган хизматлар сотиш программаси стратегияси, мусиқали хизматларнинг сифати ва турига булган талабни ҳамма вақт урганиш, бозор шароитини узгаришига тезда мослашиш, ҳамда, юқорида кайд этилган фикрлардан келиб чиққан ҳолда, хизматларга нархнинг тез мослашувчи тактикаси белгиланади.

5. ЛОЙИҲА НАРХИ.

Лойиҳанинг умумий нархи 2 300 000 сўмни ташкил этади.

Лойиҳани амалга ошириш учун, лойиҳа ташаббускори томонидан, банкдан, 2 300 000 сўм миқдорида қарз маблағлари ҳисобидан замонавий мусиқа асбоб-ускуналари сотиб олиш режалаштирилган.

5.1 Жадвалда, лойиҳа нархи аниқ кўрсатилган.

Лойиҳанинг умумий нархи

Жадвал 5.1.

№		Ўз ҳисобидан (сўм)	Банк кредити (сўм)	Умумий миқдори (сўм)
1.	Аппаратура	0	1 200 000	1 200 000
2.	Мусиқа компьютери	0	300 000	300 000
3.	Мини клавиш	0	800 000	800 000
	ЖАМИ:	0	2 300 000	2 300 000

Лойиҳада ҳисоб-китоблар учун қабул қилинган кредит шартлари

1. Кредит миқдори – 2 300 000 сўм
2. Қайтариш муддати – 1 йил 3 ой
3. Имтиёз даври – 3 ой
4. Йиллик фоиз ставкаси – 24 %
5. Кредитни епиш – 1- йилдан тенг бадаллар билан қайтариш.

6. ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ПРОГРАММАСИ

Хизмат кўрсатиш режаси.

Хизмат кўрсатиш режаси ва кўрсатиладиган хизматлар номенклатураси, кредит ҳисобидан сотиб олинadиган ускуналарнинг қувватидан келиб чиққан ҳолда тузилди.

Лойиҳа ташаббускорининг мақсадига кура, лойиҳа молиялаштирилганидан сунг, уз гуруҳи томонидан аҳолининг туй маросимларида концертлар бериш билан маданий хизматни амалга оширади. Асосий туй маросимлар урф-одатимизга кура июндан декабргача бўлиб утади. «_____» хусусий фирмасининг мусиқа гуруҳи вилоятда мухлислари ичида жуда катта уз мавкейга эга булган гуруҳ ҳисобланади. Туй маросимлари вақтида ҳафтасида камида 2та туйга мусиқавий хизмат кўрсатишга таклиф этилаётганини, гуруҳнинг ушбу кунгача булган фаолият статистикаси кўрсатди.

Мавсўм вақтида, яъни июн-декабр ойларида 50 та туй маросимларига хизмат қилиниши эътиборга олиниб, барча ҳисоб-китоблар ушбу хизмат сони буйича амалга оширилди.

Уртача ҳисобда бир концертга 2 соат вақт кетади.

Амортизация ажратмаси

Корхона балансида 2 300 000 сўмлик асбоб-ускуналар асосий восита бўлиб, «Солиқ кодекси»даги амортизация чегирмаси асбоб-ускуна учун 15% миқдорида белгиланган.

Амортизация чегирмаси йил давомида асбоб- ускунага 345 000 сўмни ташкил этади. Бир ойда 28 750 сўмни, бир кунда 958 сўмни ташкил этади. 1 ҳафтада, яъни 7 кунда амортизация чегирмаси миқдори 6 708 сўмни ташкил этади.

Ҳафтада 2 маротаба хизмат кўрсатилишини эътиборга олсак, амортизация чегирмаси миқдори 3 354 сўмни ташкил этади.

Электро-энергия харажатлари.

Бир музикавий хизмат кўрсатиш вақтида, асбоб-ускуналар 38 кВт энергия сарф килади. Корхона бир кВт электроэнергия учун 27 сўм миқдорида хак тулайди.

Э/энергия харажати 1 музикавий хизматда 1028 сўмни ташкил этади.

Транспорт

Музикали хизмат кўрсатишни ташкиллаштириш учун транспорт харажати уртача 5 000 сўм миқдорида режалаштирилган.

Ташкилий режа

Ушбу лойиҳани амалга оширишда, корхонанинг маъмуриятини саклаш, бошка фаолият туридан олинадиган даромадлар ҳисобига копланеди

Иш ҳаки фонди ҳисоби

Жадвал 6.1

№	Штатлар рўйхати	Ишчилар сони	Ишчилар оклади миқдори	Бир ойлик маоши	Йиллик маоши
1	Гуруҳ раҳбари-солист	1	30000	30000	360000
2	Кинотеатр ходими ва музикачилар	3	25000	75000	900000
	ЖАМИ:			105000	1260000
	33% чегирма			34650	415800
	ЖАМИ суммаси			139650	1675800

1 мартадаги музикавий хизматда иш ҳаки харажати 17458,25 сўмни ташкил этади.

1 музикавий-концерт хизматининг калькуляцияси

Жадвал 6.2

№	Кўрсаткич номи	Сўммаси
1.	Амортизация	3 354
2.	Электроэнергия	1 028
3.	Иш ҳаки	17 458
4.	Транспорт	5 000
5	Бошка харажатлар (10% миқдорида)	2 684
6.	Жами харажатлар	29 524

7.	Хизмат кўрсатиш хаки	85 000
	Фойда	55 476

1 йил давомида қилинадиган харажатлар

Жадвал 7.3

№	Кўрсатиладиган хизматлар номи	Сони 1 йилда	Нархи	Сўммаси
1	Кино ва концерт	50	29 524	1 476 200
	ЖАМИ			1 476 200

Солиқ тўловлари ва чегирмалар.

Лойиҳа ташаббускори ягона солиқ тулайди. Ягона солиқ ставкаси, олинган даромаддан 13%ни ташкил этади.

7. МОЛИЯВИЙ РЕЖА

Лойиҳа ташаббускори, бир ойда уртача 8 та, бир йилда 50 та концерт дастурларидаги мусикавий хизматни амалга оширади.

1 йил давомида кўрсатиладиган хизматлар

Жадвал 7.1

№	Кўрсатиладиган хизматлар номи	Сони 1 йилда	Нархи	Суммаси
1	Концерт	50	115 000	5 750 000
	ЖАМИ			5 750 000

Йилига умумий даромад 5 750 000 сўмни ташкил килди.

Банк кредитини фоизи билан қайтариш схемаси.

Жадвал 7.2

№	Қайтариш даври	Кредит суммаси	Кредит фоизи 24 %	Кредитни қайтариш суммаси	Умумий тўлов суммаси
1	0 йил	2 300 000			
3	1 йил 1-чораги	2 300 000	115 000	300 000	415 000
4	1 йил 2-чораги	2 000 000	100 000	500 000	600 000
5	1 йил 3-чораги	1 500 000	75 000	500 000	575 000

6	1 йил 4-чораги	1 000 000	50 000	500 000	550 000
7	2 йил 1-чораги	500 000	25 000	500 000	525 000
	Жами	0	365 000	2 300 000	2 665 000

Молиявий режа схемаси

Жадвал 7.3

№	Кўрсаткичлар номи	Биринчи йил				Иккинчи йил	ЖАМИ
		1-чорақда (сўм)	2-чорақда (сўм)	3-чорақда (сўм)	4-чорақда (сўм)	5-чорақда (сўм)	
1	Тушум	1 437 500	1 437 500	1 437 500	1 437 500	1 437 500	7 187 500
2	Харажатлар	369 050	369 050	369 050	369 050	369 050	1 845 250
3	Даромад	1 068 450	1 068 450	1 068 450	1 068 450	1 068 450	5 342 250
4	Кредитнинг фоизи	115 000	100 000	75 000	50 000	25 000	365 000
5	Қайтариладиган кредит суммаси	300 000	500 000	500 000	500 000	500 000	2 300 000
6	Солиқ тўловлари 13%						
	Соф фойда						

8. ХУЛОСА.

Ушбу лойиҳани такдим этишдан олдин, лойиҳа ташаббускори томонидан, _____ шаҳрида ва вилоятимизда ушбу хизмат бозорининг ахволи урганилди ва лойиҳани амалга оширишда таъсир кўрсатадиган ҳамма факторларни эътиборга олиб, чуқур таҳлил этилди.

Келтирилган молиявий кўрсаткичлар натижалари, ички бозордаги шароитни ва мумкин булган хатарлар ва бошқа факторларни эътиборга олиб, қилинган таҳлил натижасида лойиҳани амалга оширишда, лойиҳа ташаббускори томонидан кўрсатилган барча тадбирларнинг самаралилиги ва ҳаётийлиги тугрисида хулоса қилинади.

Ушбу лойиҳани амалга оширилиши лойиҳа ташаббускори фикрини ҳаётга татбиқ этишга ҳамда Республикаимизда олиб борилаётган иктисодий ислохатларга уз улушини кушишга имкон яратилади.