

УЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

Якка тартибдаги тадбиркор

“ _____ ” _____ 2019 йил

Асосий мақсади: _____ ШАҲАРИДА АУДИО-ВИДЕО ТЕХНИКАЛАРИНИ ТАЪМИРЛАШ ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ, ЯНГИ 3 НАФАРГАЧА ИШ ҶРИНЛАРИ ЯРАТИШ ВА КЕЛГУСИДА ФАОЛИЯТНИ БОСҚИЧМА-БОСҚИЧ РИВОЖЛАНТИРИШ МАҚСАДИДА РЕЖАЛАШТИРИЛГАН ЛОЙИХА.

БИЗНЕС-РЕЖА



| | |
|---------------------------|-------------------------------------|
| Мазкур бизнес-режа эгаси: | « » ЯТТ |
| Мулкчилик шакли: | ЯТТ |
| Фаолият тури: | АУДИО-ВИДЕО ТЕХНИКАЛАРИНИ ТАЪМИРЛАШ |
| Банк номи: | _____ БАНК _____ БЎЛИМИ |
| ЛОЙИХА МУДДАТИ: | 1 ЙИЛ. |
| Лойиҳа киймати: | 10 000 000сўм. |
| Шундан ўз маблағи: | 7 000 000сўм. |
| Кредит маблағи: | 3 000 000сўм. |
| Кредит муддати, фоизи: | 24%. |
| Кредитни имтиёзли даври: | |

2019й.

Мундарижа.

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. ЯТТ хақида маълумот.*
- 4. Лойиҳа раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиҳанинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси.*
- 7. Лойиҳақиймати.*
- 8. Молиялаштириш режаси.*
- 9. Иш режаси.*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар.*
- 11. Пул оқимининг харақати.*
- 12. Хулоса.*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харақатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойиҳани мақсадиди, вазифасини, фойдалиқ тарафлари йўналиши.
6. Лойиҳани амалга оширишда, ҳар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиҳа амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойиҳани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиҳа амалга оширилган сўнг, ундан олинладиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар
«_____»ЯТТнинг тижорат сирини ҳисобланади.

Унинг _____ мазмуни билан танишиш
«_____»ЯТТнинг широк даражасида амалга оширилиши
мумкин.

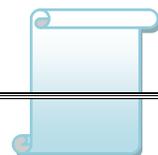
«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни
«_____»ЯТТнинг розилигисиз ёки вақилисиз бошқа
шахсларга бу лойиҳани ўрганиш, кўчирма қилиш, ўзгартириш, ошқор
қилиш ва бошқа шахсларга тарқатиши таъқиқланади.

Агар ушбу «Бизнес-режа» маблағларни инвестиция қилиш учун
қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

Бизнес-режанинг навбатдаги қисмларида хизмат кўрсатиш ва унга сарфланадиган хом-ашёлар ва бошқа харажатлар (умумий олинган) батафсил ёритиб берилмаган. Агарда баъзи ҳолларда маҳсулотни харажатлари (калькуляцияси) ва хизмат кўрсатишидаги тушум ҳолатлар юзасидан тақдим этиш ёки кўрсатиб ўтиш зарурияти тугилса ЯТТ томонидан тақдим этилади.



ЯТТ _____



2. Кириш

Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётнинг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантириш, имтиёзли кредитларни ажратиш бўйича Президентимиз ва ҳукуматимиз томонидан бир қатор Фармон ва Қарорлар чиқарилиб белгилаб берилмоқда.

2018 йил “Фаол тадбиркорлик инновацион ғоялар ва технологияларни қўллаб қувватлаш йили” муносабати билан биз тадбиркорларга йилдан -йилга кенг имкониятлар ва имтиёзлар берилиб борилиши, улардан унумли фойдаланиш ҳамда ҳукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга ҳаракат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз лозим.

Ушбу Фармон ва Қарорларни ижросини таъминлаш юзасидан _____ вилояти, _____ шаҳар иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, ҳар бир тадбиркорлик соҳасида фаолият олиб бораётган тадбиркорлик субъектлари сони ортиб бораётганлиги, янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг исботи деб айта оламиз.

« _____ » **ЯТТ** ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёзлардан унумли фойдаланиш мақсадида ишлаб чиқариш орқали янги иш ўринлари яратиш аҳолига қулай шароитлар яратиш, ушбу хизматга бўлган талабларини маълум даражада бўлсада имкониятлардан келиб чиққан ҳолдасифатли қондиришни олдига аниқмақсад ва вазифа қилиб қўйган.

Лойиҳани амалга ошириш орқали вилоятимиз, шаҳримиз иқтисодиётини ривожланишига, Аҳолига ва тадбиркорлик субъектларига қулай нархларда, сифатли **аудио-видео техникаларини таъмирлашни** ташкил этиш ватаъминлашга ўз хиссамизни қўшиш, келгусида ушбуларни амалга ошириш билан тадбиркорлик фаолиятини янада кенгайтириш ва ривожлантиришни режалаштирилмоқда.



Ҳар бир фаолият туридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиш демакдир.

3. ЯТТХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

«_____»ЯТТ _____ вилояти, _____
шаҳар, давлат _____ хизматлари _____ марказитомонидан 2018 йил
«___» _____ даги № _____ -сонли реестр рақами билан давлат
рўйхатдан ўтган.

Манзили: _____ вилояти, _____ шаҳар.

Лойиҳани амалга ошириш жойи: _____ вилояти,
_____ шаҳар, _____

Асосий фаолият тури: Аудио-видео техникаларини таъмирлашни
Қўшимча фаолият тури: _____

Банк реквизитлари: “ _____ банк” _____ бўлими

Х/Р миллий валюта сўмда: _____

МФО: _____

ИНН: _____

Лойиҳа қиймати: 10.000.000 сўм

Ўз ҳисобидан: 7.000.000 сўм

Кредит ҳисобидан: 3 000 000 сўм.

Кредит фоизи: 24%.

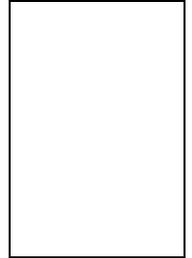
Кредит муддати: 3 йил.

Кредит имтиёзли даври: 6 ой.

4. Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.

Лойиха раҳбари: «_____»ЯТТ

ФИШ:



Туғилган йили: _____ йил

Туғилган жойи: _____

Миллати: Ўзбек_

Жинси: Эркак (Аёл)

Паспорт ҳақида маълумот: _____ вилояти, _____ шаҳри,

ИИБТомонидан _____ йилда

берилган «__» _____

Партиявийлиги:

Маълумоти: _____

тел:

МЕҲНАТ ФАОЛИЯТИ

201 й х/в. «_____»ЯТТ раҳбари

1-жадвал

| № | Ф.И.Ш | Лавозими | Маълумоти | Иш стажи | |
|---|-------|----------|-----------|----------|-----------|
| | | | | умумий | Шу соҳада |
| 1 | | ЯТТ | | | |

Молиявий муҳит → Банк , ҳисоб системаси.

Лойиха валютаси → Миллий сўм.

Изоҳ: ЯТТ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши, қўшимча ишлаб чиқариш фаолият турларини йўлга қўйиши, ушбу фаолиятдан олинadиган фойдадан мақсадли режалаштирган ишлар (замонавий мини-технологиялар ва хокозо.)га сарфлаши оқибатида соғлом рақобатни вужудга келтириши ва иш фаолиятини узлуксизлигини таъминлашга эришиши мумкин.

5. Лойиҳанинг асосий мақсади.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида ҳар бир соҳалар савдо, маҳсулот ишлаб чиқариш, кенг турдаги хизматлар кўрсатиш ва бошқа фаолиятлар бўйича бир қатор имтиёзлар берилиб борилмоқда.

Шунингдек, бугунги куннинг долзарб вазифаларидан бири бўлган тадбиркорлик соҳасини аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулотларини етказиб бериш, транспорт хизмати кўрсатиш, ишлаб чиқариш ва бошқа турдаги ишлаб чиқариш, кенг турдаги хизматлар кўрсатиш фаолиятларини яхшилаш борасида ҳукуматнинг ҳар йили чора-тадбирлари, Дастурлари ва вазифалари белгилаб берилмоқда.

Шу билан бирга Ҳукуматимиз томонидан ишсизликни олдини олишга алоҳида эътибор қаратилиб, йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига имтиёзлар сони ошириб борилмоқда.



Изоҳ: Юртбошимиз томонидан чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда, Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида тадбиркорлик субъектларига ишбилармонлик муҳитини яхшилаш уларга қулай шарт-шароитларни яратиш бериш юзасидан жойларда ижросини таъминлаш мақсадида доимий амалий, самарали ишлар олиб борилмоқда.

_____ ВИЛОЯТИ, _____
шаҳрида жойлашган «_____» ЯТТ томонидан _____ аудио-видео
техникаларини таъмирлашни ташкил этиш ва янги иш ўринларини
яратишни режалаштирилган.

5.1 Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:

- Танланган фаолият тури рентабилликни изохлаш;
- Хизмат кўрсатиш талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан хизмат кўрсатиш ҳажмини истиқболлаш;
- ЯТТнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятидан (хизмат курсатиш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом ашёларидан фойдаланиб хизмат кўрсатиш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қараб жамиятнинг бошқарув

тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

5.2. ЯТТнинг вазифалари бўлиб қуйидагилар ҳисобланади:

- ✓ замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, замонавий хизмат курсатиш, янгисини яратиш;
- ✓ янги сегмент мижозларни жалб қилиш ҳамда хизматларни сотиш ҳажминин пропорционал равишда ошириб бориш;
- ✓ оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- ✓ комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан маҳсулотларни ишлаб чиқариш;
- ✓ Хизмат кўрсатиш ҳаражатларини камайтириш ҳисобига хизматни сотиш нархини арзонлаштириш;
- ✓ Ўз мавқеини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишда ошириб бориш;

5.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:

2-жадвал

| Иқтисодий фойдалилик | Ижтимоий фойдалилик |
|-------------------------------------|-------------------------------------|
| Даромад олиш | Хизмат бозорини тўлдириш |
| Ижтимоий ва солиқ тўловлари | Маҳсулот(хизмат)ни реализация қилиш |
| Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш | Мижозлар талабини қондириш |

5.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзалликлари:

- ➡ Маҳаллий аҳолига хизматларни сифатли ва қулай нархларда сотиб олишликларини таклиф этиш ва етказиб бериш;
- ➡ Хизмат кўрсатиш наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот турлари асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- ➡ бошқарувда илғор технология ва дизайнерларнинг янги ижод намуналари қўлланиши орқали хизмат курсатишни самарадорлигини ошириш;
- ➡ барча кўрсатиладиган хизматлар чет эл тажрибалари ва юқори технологиялар асосида сифатли олиб борилиши, юқори рентабилликни таъминлайди;

Ушбу фаолият билан вилоятимизни иқтисодий ривожланишига, оз бўлсада ўз хиссасини қўшишлиги, хизмат кўрсатиш, ушбу фаолият турларини келгусида янада кенгайтириш, хизматларга бўлган эҳтиёжларини сифатли тез

фурсатларда қондиришни ўз олдига мақсад ва вазифа қилиб олган.

6. Фаолият режаси.

3-жадвал

| № | Кўрсаткич номи | Кўрсаткичлар маълумоти |
|---|--|--|
| 1 | Лойиҳанинг йўналиши | Жавоб бериши кутилмоқда. |
| 2 | Соҳани етишмаслиги | Етишмовчилик даражаси ўртача 80-90 фоиз. (худуд бўйича) |
| 3 | Нархи | Нархи рақобатчилар нархидан ўртача 5-20% гача камайтиришни режалаштириш. |
| 4 | Сифатлилик даражаси | Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда. (Тегишли идораларни талабларига мос равишда) |
| 5 | Сарфланган маблағни қоплаш | ЯТТ томонидан хизмат курсатишорқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб. |
| 6 | ЯТТ томонидан <u>аудио-видео техникаларини таъмирлашни</u> ташкил этиш, келгусида кенгайтиришорқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфхаражатларини қўйидагича режалаштирилмоқда. | <p>1. Бинони қуриш ва қурилишишлари учун сарфланиши режалаштирилаётган маблағ - 0сўм</p> <p>2. Дастгоҳсотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ - 5.000.000сўм (кредитҳисобидан)</p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - 3.000.000 сўм (кредитҳисобидан)</p> <p>4. Қўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 2.000.000 сўм (ўзҳисобидан)</p> <p>Жами – 10.000.000сўм</p> |

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиҳанинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

Ушбу лойиҳанинг амалга оширилишини доимий назоратини

олиб бориш, фаолиятини режаслаштириш ва тартибга солиш.

« _____ » ЯТТ

ТОМОНИДАН аудио-видео техникаларини таъмирлашни
фаолиятини **РЕЖАЛАШТИРИШ.**

4-жадвал

| № | Номи | Хизмат тури | Ишлов-чилар сони | Айланма маблағ учун сўмда | Дасгоҳлар |
|--------------------------------|-------------------------------------|--|--------------------|---------------------------|----------------------|
| 1-босқичда (2018 йилда) | | | | | |
| 1 | Бинони куриш ва пардозлаш, жиҳозлаш | X | X | 0 сўм (курилишга) | X |
| 1-босқичда (2018 йилда) | | | | | |
| 2 | Хизмат кўрсатиш | <u>аудио-видео техникаларини таъмирлаш</u> | 1 нафаргача | 2.000.000 сўм | 2.000.000 сўм |
| 2-босқичда (2018 йилда) | | | | | |
| 3 | Хизмат кўрсатиш | <u>аудио-видео техникаларини таъмирлаш</u> | 2 нафаргача | 1.000.000 сўм | 3.000.000 сўм |
| 3-босқичда (2018 йилда) | | | | | |
| | Хизмат кўрсатиш, | Талаб ва таклифга қараб | 3 нафаргача | ЯТТнинг даромадидан | ЯТТнинг даромадидан |
| | Жами | | 3 нафаргача | 3.000.000 сўм | 5.000.000 сўм |

1)Маҳсулоттури – тадан ортиқ (босқичма-босқич ўсиб боради.)

2)Ишловчилар сони 0 нафар, Янги иш ўринлари3 нафаргача

3)Айланма маблағ учун режаслаштирилаётган–3.000.000 сўм.

4)Дастгоҳлар, ускуналар, жиҳозлар учун –5.000.000сўм.

5)Қурилиш ишларига – 0сўм.

6) Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун- 2 000 000сўм

Изоҳ:ЯТТтомонидан режаслаштирилаётганхизмат курсатишга сарфланадиган харажатлар ва қўшимча маҳсулот турлари шароитдан келиб чиққан ҳолда ўзгариши мумкин. Келгусида талаб ва таклифлардан келиб чиққан ҳолдафаолият ва маҳсулоттурлари босқичма-босқич қўшилиб ва фаолият турлари ривожланиб бориши кўзда тутилган.

**Ўзхисобидан хизмат кўрсатишни босқичма-босқич ташкил этиш учун
ўртача умумий сарфланадиган қўйидаги
режалаштирилаётган харажатлар.**

5-жадвал

| № | Номи | Нархи.сўм |
|-------------|---|-----------------------------------|
| 1 | Қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ | 0сўм (ўзхисобидан) |
| 2 | Дастгоҳ ва асбоб ускуналар, жиҳозлар сотиб олиш учун режалаштирилган маблағ | 5.000.000сўм (ўзхисобидан) |
| 3 | Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ | 3.000.000сўм (кредитхисобидан) |
| 4 | Бошқа ва қўшимча харажатларга учун | 2.000.000сўм (ўз хисобидан) |
| Жами | | 10.000.000 сўм |

ЯТТ томонидан бинони тўлиқ битказиб, пардозлаб, ишлаб чиқариш дастгоҳларини ўрнатган кундан бошлаб, хизмат кўрсатишни бошлаш ва келгусида ривожлантиришни режалаштириш.

6-жадвал

| Номи | Ўлчов бирлиги | И/ч бошлаш даври |
|--|---------------|-------------------------------------|
| Бинони қуриш ва Дастгоҳ олиб келиш ва фойдаланиш даври | | __ ойда (__ кун давомида), 2018 йил |
| Хизмат кўрсатишни бошлаш даври | Дона | ойда (__ кун давомида), 2018 йил |

ЯТТ дастгоҳлар ва маҳсулотларини хом-ашёларини тегишли тартибда қўйидаги (Чет эл корхоналари) Республикамизда тадбиркорлик субъектларидан шартнома асосида сотиб олиш режалаштирилган.

- 1) _____
- 2) _____
- 3) _____

- 1) _____
- 2) _____
- 3) _____

МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.

_____ вилояти, _____ шаҳрида аудио-видео техникаларини таъмирлаш фаолиятини олиб бораётган тадбиркорлик субъектлари сони ортиб бормоқда, ушбу хизматга ички бозорларда бўлган талабнинг юқорилиги аниқланиши ва соғлом рақобатни вужудга келтиради ҳамда хизмат кўрсатиш нархларини пасайишини таъминлайди.

Хизмат кўрсатишда аввало замонавий дастгоҳлар асосида иш ташкил этиш билан бирга дунёнинг ривожланган давлатларнинг тажрибаларини ўрганиб бориш ҳамда маҳаллий аҳолини ушбу хизматга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб бориш орқали ушбу фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказиши.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ.

а) Маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлар _____%

б) Хорижий аҳоли ва тадбиркорлар _____%

в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари _____%

Рақобатчилар таҳлили

7-жадвал

| № | Рақобатчилар номи | Давлат номи | Нархи. сўмда | Хизмат кўрсатиш қуввати |
|-----|-------------------|-------------|--------------|-------------------------|
| 1. | | | | |
| 2. | | | | |
| 3. | | | | |
| 4. | | | | |
| 5. | | | | |
| 6. | | | | |
| 7. | | | | |
| 8. | | | | |
| 9. | | | | |
| 10. | | | | |

МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4P”

8-жадвал

| | |
|--|--|
| Product- Маҳсулот (хизмат) Сифатли, <u>аудио-видео техникаларини таъмирлаш</u> | Price- Нарх Нарх кўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади. |
| Place- Жой Бизнес худуд–ЯТТ _____ вилояти, _____ шаҳар, худудида фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан хизмат кўрсатиш фаолиятини олиб боришда барча шоритлар ва имконияти мавжуд. | Promotion-Харакатланиш ЯТТўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва реклама тармоғлари орқали ҳамда хизмат кўрсатишда имтиёз ва бонуслар бериш, ўз акцияларни чиқариш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади. |

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

9-жадвал

| № | Мазмуни | Сегмент 1 (Импортёрлар) | Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар) | Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар) |
|---|--|---|--|---|
| 1 | <i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i> | Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари | Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар | Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари |
| 2 | Истеъмолхажми (Режа) | 0% | 90% | 10% |
| 3 | Истеъмолчиларнинг география жойлашуви | Чег давлатлар | _____ вилояти | Вилоятлар |
| 4 | Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги | Кўпаяди | Кўпаяди | Кўпаяди |
| 5 | Маҳсулотни харид қилиш қобилияти | Паст | Юқори | Ўрта |
| 6 | Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш | Орзон нарх, Сифатлилик | Орзон нарх, Сифатлилик | Орзон нарх, Сифатлилик |

SWOT ТАҲЛИЛ

10-жадвал

| | | |
|---|--|--|
| <p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ушбу фаолият билан танишиб тажриба ортирганлиги ++ - бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган ++ - хизматга бўлган талабнинг мавжудлиги ++ - ер майдони ва маблағнинг мавжудлиги ++ | <p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли брендга эга эмаслиги ++ - Режалаштирилган фаолиятни янги бошлаши ++ Ушбу хизматлар билан ички бозорларга кириб бормаганлиги ++ | <p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 3та</p> <hr/> <p>S > W</p> <hr/> <p>++ S 2та</p> <p>++ W 1та</p> <hr/> <p>++S > ++W</p> |
| <p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Чиқарилаётган Фармонва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши ++ - хизмат кўрсатишни бошлаш ва кенгайтиришда махсус ер майдонлари ажратилиши ++ - Хизматларни экспорт қилишдаги энгилликлар ++ - Имтиёзли банк кредитларини олишда ҳамда солиқдаги энгилликлар ++ | <p>T-Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилиятининг номуайянлиги ++ - Комунал соҳадаги муаммолар ва табиий офатлар юзага келганда ++ | <p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p> <hr/> <p>O > T</p> <hr/> <p>++ O 2та</p> <p>++ T 1та</p> <hr/> <p>++O > ++T</p> |

ЯТТ томонидан аудио-видео техникаларини таъмирлаш

РЕЖАСИ. (А-ВАРИАНТДА)

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори. (1 донаси харажати ўртача **10 000 сўм**)

11-жадвал

| № | Номи | Ўлчов бирлиги | 1 кунда ўртача миқдори дона/сўм | 1 ойда ўртача миқдори дона/сўм 24 иш кун | 1 йилда ўртача миқдори дона/сўм (12 ой) |
|---|--|---------------|---------------------------------|--|---|
| 1 | <u>аудио-видео техникаларини таъмирлаш</u> | дона | 5 | 120 | 1440 |
| | | сўм | 50 000 | 1 200 000 | 14 400 000 |
| | жами | дона | 5 | 120 | 1440 |
| | | сўм | 50 000 | 1 200 000 | 14 400 000 |

Изоҳ: 1 дона аудио-видео техникаларини таъмирлаш харажат (хом-ашё ва қўшимча харажатлар) нархи ўртача 10 000 сўм, хизматни сотиш нархи эса ўртача 25 000 сўм деб оламиз. Мижозларни талаб ва истакларига

асосан ва аудио-видео техникаларини холлатини эътиборга олган ҳолдатаъмирлашда хизмат кўрсатиш нархлари ўзгариб туради келишган ҳолда белгиланади.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум. (1 дона сихизмат нархи ўртача **25000сўм**)

12-жадвал

| № | Номи | Ўлчов бирлиги | 1 кунда ўртача тушум. сўмда | 1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни) | 1 йилда ўртача тушум. сўмда |
|---|-----------------|---------------|-----------------------------|---|-----------------------------|
| 1 | Хизматдан тушум | дона | 5 | 120 | 1440 |
| | | сўм | 125 000 | 3 000 000 | 36 000 000 |
| | Жами | сўм | 125 000 | 3 000 000 | 36 000 000 |

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

13-жадвал

| № | Номи | Ўлчов бирлиги | 1 кунда ўртача харажат. сўмда | 1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни) | 1 йилда ўртача харажат. сўмда |
|---|-------------|---------------|-------------------------------|---|-------------------------------|
| 1 | Харажати | сўм | 50 000 | 1 200 000 | 14 400 000 |
| | Жами | сўм | 50 000 | 1 200 000 | 14 400 000 |

Кутилаётган тушум ва харажат .сўмда

14-жадвал

| № | Номи | Ўлчов бирлиги | 1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда | 1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни) | 1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда |
|---|---------------------------------|---------------|------------------------------------|--|------------------------------------|
| 1 | Тушум | сўм | 125 000 | 3 000 000 | 36 000 000 |
| 2 | Харажати | сўм | 50 000 | 1 200 000 | 14 400 000 |
| 3 | Кредитни қайтариш | | | | 1 210 000 |
| | Кутилаётган ялпи даромад | сўм | 75 000 | 1 800 000 | 20 390 000 |

1 дона аудио-видео техникаларини учун кетадиган материаллар

ўртача харажатлари.

15-жадвал

| № | Номи | Улчов бирлиги | Сони | Нархи (сўм) | Суммаси (сўм) |
|----|-----------------------------|---------------|------|-------------|---------------|
| 1. | Хом-ашё | сўм | X | X | 8 000 |
| 2. | Қўшимча ва бошқа харажатлар | сўм | X | X | 2 000 |
| | ЖАМИ | | | | 10000 |

Изоҳ: Асосий миқдорнинг талаб ва истакларини эътиборга олиб аудио-видео техникаларини таъмирлаш ишлари олиб борилади. 1 дона аудио-видео техникаларини таъмирлаш сарфланадиган харажатларни эътиборга олган ҳолда хизмат нархлари белгилаб борилади. Мисол учун 1та аудио-видео техникаларини таъмирлаш нархи ўртача 5000сўмдан–10000сўмгача ёки ундан ҳам юқори хизмат кўрсатиш нархи бўлиши ҳам мумкин. Бунда бозор талаблари ва хизмат кўрсатиш учун сарфланадиган хом-ашёси(запчасти)ларини ҳамда

хизмат кўрсатиш муддатларини инобатга олган ҳолда хизмат нархлари эътиборга олинади.

ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш ва маҳсулотларини экспортга йўналтириш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув курсларда иштирок этиш;
- Замонавий дастгоҳ ва ускунлардан фойдаланиб, хизмат кўрсатишни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли хизмат кўрсатиш турларини кўпайтириш, янги хизмат турларини яратиш ва ҳаётга тадбиқ этиш;
- Бошқалар;



8. ЛОЙИҲА ҚИЙМАТИ

22-жадвал

| Харажат моддалар | Лойиҳалаштириш манбалари | | | | Жами |
|---|--------------------------|-------------------|-------------------------|------|-------------------|
| | Ўз маблағлари | | Жалб қилинган маблағлар | | |
| | ЯТТ | Жами | Инвестор ёки банк | Жами | |
| Ер | | | | | |
| Бино ва иншоотлар | | | | | |
| Бино ва иншоотлар | | | | | |
| Курилиш ишларига ва пардозлашга | | | | | |
| Материаллар ва жиҳозлар | | | | | |
| Жиҳозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш учун | 5 000 000 | 5 000 000 | | | 5 000 000 |
| Йул кира харажатлари учун | | | | | |
| <i>Айланма капитал</i> | 3 000 000 | 3 000 000 | | | 3 000 000 |
| <i>Қўшимча ва бошқа харажатларга</i> | 2 000 000 | 2 000 000 | | | 2 000 000 |
| Инвестор томонидан жами | | | | | |
| ҲАММАСИ | | 10.000.000 | | | 10.000.000 |

9. МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

23-жадвал

| Моддалар | Маҳаллий валюта. сўмда | Жами.сўм да | Струк тура (%) | Улуши (%) |
|--|---------------------------|--------------------------|----------------------|--------------|
| Ўз айланма капитали <i>Ўз айланма капиталидан</i> <i>умумий харажатларга</i> | 7.000.000 | 7.000.000 | 70% | 70% |
| Жами | 3.000.000 | 3.000.000 | 30% | 30% |
| Банк томонидан <i>Қурилиш ишлари,</i> <i>замановий дастгоҳ сотиб</i> <i>олиш, айланма маблағ</i> <i>учун йуналтирилиши</i> <i>режалаштирган</i> <i>маблағлар</i> <i>Бошқа ва қўшимча</i> <i>харажатларга</i> | | | 0% | 0% |
| ЖАМИ | | | 0% | 0% |
| ҲАММАСИ | | 10.000.000 сўм | 100% | 100% |

10. Молиявий режаси.

24-жадвал

| Харажат турлари | Умумий киймати (сўмда) | Банк ҳисобидан (сўмда) | Ўз ҳисобидан (сўмда) |
|--|------------------------------|------------------------------|-------------------------|
| Бинони қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ | 0 | - | 0 |
| Дастгоҳлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун режалаштирилаётган маблағ | 5.000.000 | - | 5.000.000 |
| Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ | 3.000.000 | 3.000.000 | |
| Бошқа ва қўшимча кўзда тутилмаган харажатлар учун | 2.000.000 | - | 2.000.000 |
| Жами | 10.000.000 | 3.000.000 | 7.000.000 |

ХУЛОСА.

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, хужжатларни юритилишини ўрганиши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз ҳудудда тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва уни қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўқув-семинарлари, махсус курслар, тренинглар иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун муҳим омил ҳисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда, ЯТТ фаолиятини бошлаб, келгусида янада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириши, янги лойиҳалар, бизнес-ғоялар устида иш олиб бориб, аҳолига замонавий мини технологиялар асосида янги турдаги ёдгорликлар тайёрлаш фаолиятини ташкил этиш, бунинг натижасида шаҳарда ишсиз ёш йигит (коллеж битирувчиларини) иш билан таъминлаш билан фаолият ривожлантиришни йўлга қўйилади.

Вилоятимизда, _____ шаҳридайдан-йилга янги бино-иншоотлар, кўп қаватли турар жойлар қурилаётганлиги ҳамда мавжудлари реконструкция қилинаётганлиги шаҳримиз кундан кунга кўркига кўрк, чиройига чирой қўшилиб бормоқда ҳамда янги тадбиркорлик субъектлари ташкил этилиб аҳолини даромадлари ошиб, турмиш тарзи йилдан-йилга янада яхшиланмоқда. Шу билан бирга ўзимизнинг ҳудуддаги аҳоли сони ортиб бормоқда. Бу эса ўз-ўзидан аҳолига аудио-видео техникаларинисотиб олишга эҳтиёж ҳам ортиб бораётганлиги ҳамда тадбиркорликка кенг йўл очилаётганлиги боис хизмат кўрсатишгаталаб ортиб боради. Бу ўз ўрнида янги хизмат кўрсатиш жойларини ташкил этиш ва мавжуд хизмат кўрсатишни кенгайтиришга олиб келади.

ЯТТ _____ шаҳри _____ МФЙ ҳудудда жойлашган бўш ер майдонига (ёки бўш турган бино) юқоридаги фаолият турини бошлаб, келгусида босқичма- босқич ушбу хизматлар кўрсатишни кенгайтиришни режалаштирмоқда.

(ушбу лойиҳага тегишли хужжатлар асосланмириб илова қилинади)

Илова варақда

ЯТТ _____

имзо